



## Vertriebsmitarbeiter / Account Manager (m/w/d) im B2B Brandschutz DACH-Region

Bei Viking EMEA fördern wir einen unternehmerischen Geist innerhalb unserer Teams, da wir wissen, dass die besten Brandschutzlösungen aus kollektiver Intelligenz entstehen. Wir freuen uns stets darauf, gemeinsam zu arbeiten, Ideen auszutauschen und mit unseren Kollegen unsere Konzepte weiterzuentwickeln. Möchten Sie uns mit Ihrem Fachwissen bereichern und Teil unseres Teams werden? Aufgrund des Wachstums unseres Unternehmens suchen wir eine unternehmerisch denkende Kollegin oder einen Kollegen, um unser Team bei Viking EMEA zu verstärken.

### Ihre Aufgaben:

Vertrieb komplexer Komponenten und Systeme für den vorbeugenden, anlagentechnischen Brandschutz im Außendienst.

- Eigenverantwortliche, aktive Betreuung und technische Beratung der von Ihnen zu betreuenden Bestandskunden
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zum Erhalt sowie zur Stärkung unserer Marktposition
- Zielorientierte Einführung neuer Brandschutz-Produkte und –Systeme sowie Mitwirkung bei entsprechenden technischen Schulungen
- Erfolgreiche Umsetzung der Vertriebsstrategien und Unternehmensziele
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst-Team, z.B. bei der Ausarbeitung projektspezifischer Angebote
- Ausarbeitung und Verhandlung von Rahmenverträgen, Mengenkontrakten sowie sonstiger kundenspezifischer Vereinbarungen
- Kontinuierliches Identifizieren und Beobachten der (künftigen) Kundenanforderungen und Markttrends
- Mitwirkung bei der Erstellung von Markt-, Wettbewerbs- und Produktanalysen
- Schnittstelle zu weiteren Viking Bereichen, wie Kundenservice, Technischer Support, Finance, Qualitätswesen, Produktmanagement etc.
- Teilnahme an Messen und sonstigen vertriebsrelevanten Veranstaltungen

### Ihre Qualifikationen:

- Talent zum Netzwerken sowie gute Selbstorganisation hinsichtlich der zielführenden Planung Ihrer

#### Aktivitäten

- Idealerweise Berufserfahrung im B2B Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, gern aus dem Bereich Brandschutz
- „Hands-On-Mentalität“ sowie der unbedingte Wille, Märkte und Kunden proaktiv zu entwickeln
- Empathische, umsetzungsstarke und kundenorientierte Persönlichkeit mit hoher Ausdauer und interkultureller Kompetenz
- Verhandlungssicheres Deutsch und gutes Englisch (interne Kommunikation)
- Führerschein Klasse B

#### Unser Angebot:

- Eine spannende und herausfordernde Position in einem international wachsenden Unternehmen
- Vollständiges Produkt-Portfolio (alle Technologien) im stationären, anlagentechnischem Brandschutz mit sehr guter Marktstellung
- Umfangreiche Einarbeitung sowie fortlaufende Weiterqualifikation
- Leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen eines Großunternehmens
- Anspruchsvolle sowie abwechslungsreiche Tätigkeit mit eigenem Verantwortungsbereich
- Bereitstellung eines Dienstfahrzeugs, auch zur privaten Nutzung
- Dienstsitz idealerweise an unserem Hauptstandort Bad Oldesloe, Home-Office im Vertriebsgebiet ist ggf. auch möglich

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihren Lebenslauf sowie ein Anschreiben unter Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Mehr Information bietet unsere Website: [www.viking-emea.com](http://www.viking-emea.com)

Als Mitglied der Minimax Viking Gruppe steht Viking mit 10.000 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von über 2,4 Milliarden Euro auf der globalen Brandschutzbühne.

Viking EMEA ist ein wichtiger Akteur im Vertrieb unserer Brandschutzprodukte und -systeme in Europa, dem Nah Osten und Nordafrika. Wir bedienen über 2.100 Kunden in Ländern und bieten alles von Sprinkleranlagen bis hin fortschrittlichen Detektionssystemen, die sowohl kommerzielle als auch industrielle Anforderungen erfüllen.

Bei Viking EMEA fördern wir einen unternehmerischen Geist in unseren Teams und erkennen an, dass die besten Brandschutzlösungen aus kollektiver Intelligenz entstehen. Wir glauben an die Kraft der kollektiven Intelligenz und unterstützen eine Kultur der Zusammenarbeit und kreativen Denkens.

**MINIMAX**

**VIKING**

eine Gelegenheit bietet, Leben und Eigentum zu schützen.